

# Dr. Mahawa NDIAYE

- Consultant
- Responsable Achats et Logistique



## Informations personnelles

- Dr. Mahawa NDIAYE
- maotsendiaye@gmail.com  
mahawa.ndiaye87@gmail.com
- (+221) 77 523 37 82
- Thiès, Quartier Mbour 2 – Derrière Stade Lat Dior
- Catégorie : BCE

## Compétences

Bonne maîtrise des logiciels et des outils de gestion (gestion de planning, de stock, etc.) ●●●●●

Bonnes connaissances dans la gestion d'entreprise (Budgétaire, financière...) ●●●●●

Bonne maîtrise des logiciels de bureautique (Word – Powerpoint– Excel). ●●●●●

Bonne communication orale et écrite afin de nouer des relations de qualité avec les interlocuteurs internes et externes. ●●●●●

Capacités d'écoute afin de prendre en compte les attentes des collaborateurs. ●●●●●

Force de conviction pour faire passer les idées et les projets, ainsi qu'une certaine capacité de négociation. ●●●●●

Sens de l'organisation pour mener à bien ces projets et contrôler leur réalisation. ●●●●●

## Profil

- **Consultant**
- **Responsable Achats et Logistique**

## Formations et diplomes obtenus

**Université Iba Der THIAM de Thiès(Sénégal)** janv. 2021

FORMATION DOCTORALE : Sciences Économiques et Sociales

- **Projet de thèse** : Tourisme durable au Sénégal: Caractéristiques, enjeux et perspectives (Mention : Très honorable)

**Université Iba Der THIAM de Thiès(Sénégal) MASTER 2 EN MANAGEMENT**

Spécialité : Tourisme

juin 2015

Projet de thèse Master 2 : Aspects constructifs et transversaux d'une banque sénégalaise du tourisme (Mention : Très bien)

juil. 2012

**Université Iba Der THIAM de Thiès(Sénégal)**

LICENCE EN LANGUES ETRANGERES APPLIQUEES Spécialité : Affaires et commerce

- **Projet de Fin de Cycle (PFC)** : Le financement des activités commerciales à L' international : le cas ECOBANK (Mention : BIEN)

## Expérience professionnelle

**CACO SA**

de févr. 2021 à ce jour

Employé en qualité de Chef de Département Achats et Logistique

- Négocie et conclut les achats de tout produit ou service, nécessaire à la production de l'entreprise et à son bon fonctionnement, aux meilleures conditions de qualité, prix et délais
- Contribue à assurer une meilleure rentabilité de la production.
- Spécifier les besoins de tous les départements
- Préparer les bons de commandes
- Définir le coût de revient maximum par rapport au prix de vente des modèles
- Cumuler les coûts de pièces et de temps, d'après la nomenclature provisoire du prototype, avec un taux d'inconnues
- Proposer des modifications pour rectifier le prototype et réduire son prix de revient
- Négocier avec chaque fournisseur des quantités prévisionnelles de produits aux meilleures conditions de qualité, prix et délais
- Définir les conditions de commande, livraison, paiement etc. ; établir un contrat d'achats
- Prospecter les marchés, s'informer sur de nouveaux fournisseurs potentiels
- Mettre en concurrence les fournisseurs susceptibles de répondre aux impératifs de coûts, délais et quantités, les sélectionner d'après les critères définis avec la direction générale
- Suivre l'exécution des contrats, relancer si besoin les fournisseurs afin de limiter les erreurs ou retards de livraison
- Contrôler les marchandises livrées, leurs conditions de transport, et /ou la conformité des services
- Contrôler les factures, régler les litiges
- Evaluer la qualité des fournisseurs
- Gérer tous les processus internes de l'entreprise, avec la prise en charge de tous les flux entretenus avec son environnement.

**TOUBA FRUIT SENEGAL**

de janv. 2016 à déc. 2021

Employé en qualité de Assistant Responsable Administratif et logistique

**Banque Islamique du Sénégal / THIES**

de juin 2013 à sept. 2016

Employé en qualité de Chargé de Clientèle au Département Exploitations

- Accueillir et renseigner la clientèle;
- Gérer les comptes bancaires d'un portefeuille client;
- Vendre des produits et des services adaptés aux besoins des consommateurs;
- Réaliser des actions de prospection pour apporter de nouveaux clients à l'entreprise Fidéliser sa clientèle;
- Assurer le suivi du fichier client en le tenant régulièrement à jour;

## Certifications

- HONOR CODE CERTIFICATE: **EDX BERKELEY: College** writing 2.1x and 2.2x: Principles of written English (Maggie Sokolik, Diana Wu).
- HONOR CODE CERTIFICATE : **EDX UCL (Université catholique de Louvain)** : Ressources naturelles et développement durable(An Ansoms).

## Langues

Français (C2)	●●●●●
Anglais (C1)	●●●●●
Espagnol(B2)	●●●●●
Langue maternelle : Wolof	●●●●●

**Banque Islamique du Sénégal / THIES**  
Intérimaire au Département Exploitations

de févr. 2016 à avr. 2016

**Centre d'appel Immigration Canada à Thiès** 201  
Employé en qualité de conseiller commercial (Vente Thermopompe : Récupérateur Thermique) 5

## Références

Dr. Ousmane GUEYE, Directeur UFR sciences économiques et sociales (SES) Université de Thiès.  
Tél. +221778192782

Pr. Ibrahima NDIAYE Maître de conférences, UFR sciences économiques et sociales (UFR SES), Université de Thiès. Tél. +221781519605

Mamadou L TOURE : Chef d'agence de la Banque Islamique du Sénégal, Agence de Thiès : Tel : 77 740 37 82

Abdou Paye KAMA : Responsable Administratif TOUBA FRUIT SENEGAL / tel : +221 774080474

## Centres d'intérêt

■ Distractions préférées : Basket-ball, Natation

### Articles rédigés:

Ndiaye. M. (2023) « Le tourisme de santé au Sénégal », Revue Internationale du chercheur « Volume 4 : Numéro 3 » pp : 1 - 22 - Digital Object Identifier : <https://doi.org/10.5281/zenodo.8292757>

NDIAYE, M. (2019). Barriers to Sustainable Tourism in Senegal. International Journal for Innovation Education and Research, 7(5), 258–274. <https://doi.org/10.31686/ijer.vol7.iss5.1507>